

Een huidconcept met aandacht,
voor jouw klant en voor jou!



RINÉA BEAUTY

Training • Distributie | Benelux

Hoe je jouw salonomzet
verhoogt zonder bulkdruk of
massamerken.

Rinéa Beauty Pro – Training • Distributie | Benelux

Waarom ik dit deel met jou

In de afgelopen jaren heb ik veel salons gesproken.

Grote salons, kleine salons, startend of al jaren bezig.

Wat me steeds opnieuw opvalt, is dat niet iedere salon zich écht gezien voelt door leveranciers.



Starterspakketten die niet passen bij de fase waarin je zit.

Trainingen waar je vooral een nummer bent in plaats van een professional met een eigen visie.

Terwijl ik juist geloof dat een huidconcept moet aansluiten bij wie jij bent als ondernemer, en bij de klanten die jij wilt helpen.

Voor mij draait huidverbetering niet om snelle verkoop of volle dozen in je magazijn. Het draait om aandacht.

- Aandacht voor de huid.
- Aandacht voor jouw klant.
- En ook aandacht voor jou als professional.

Ik werk het liefst met salons die passie hebben voor hun vak, die écht verschil willen maken voor mensen met huidproblemen en die openstaan voor groei en ontwikkeling.

In deze PDF deel ik met je hoe een huidconcept met aandacht eruitziet. En hoe dit niet alleen zorgt voor betere resultaten, maar ook voor meer rust, vertrouwen en rendement in je salon.

Veel salons lopen hier tegenaan.

- **Starterspakketten die niet passen**

Veel leveranciers werken met een groot starterspakket, met producten die je de eerste jaren waarschijnlijk niet eens gebruikt.

- **Hoge minimale afnames**

Ben je eenmaal gestart bij hun, moet je ook verplicht per product gelijk 10 stuks afnemen om een beetje voordelig in te kopen..

- **Geen persoonlijke begeleiding**

Besteed jij niet genoeg bij hun? Dan zal je nooit eens een persoonlijk bericht of mail krijgen om te vragen hoe het met je gaat.

- **Trainingen zonder echte verbinding**

Heb je dan toch besloten om op een training te komen? dan weten ze vaak niet eens wie je bent, wat voor salon je hebt en wat je doel is met je bedrijf.

- **Prijzen in je salon stijgen, maar behandelingen worden korter**

Doordat je steeds maar met die voorraad van je leverancier blijft zitten, moet je maar je prijzen omhoog gooien om toch een beetje meer omzet te halen → ontevreden klanten.

- **Jouw klanten kopen ergens anders jouw merkproducten**

Jij bent de expert die alles over jouw producten weet, je klanten lopen de deur uit en gaan het online ergens anders kopen..

Een andere manier van werken

- **Geen bulkdruk**

Of je nu €30 of €300 bestelt, je bestelling is even waardevol. Je hoeft niet eerst “groot” te zijn om serieus genomen te worden. Zo kun je rustig opbouwen zonder financiële druk.

- **Kleine orders welkom**

Bij Rinéa Beauty Pro hoef je geen grote starterspakketten af te nemen. Je kunt klein beginnen en groeien op jouw tempo. Zo blijft je voorraad beheersbaar en houd je financiële ruimte over.

- **Gratis verzending vanaf €150**

Bestellingen vanaf €150 worden kosteloos verzonden. Zo belonen we groei, zonder dat het een verplichting wordt. Jij bepaalt zelf wanneer het voor jouw salon passend is.

- **Persoonlijke begeleiding**

Ik kijk niet alleen naar je bestelling, maar naar jouw salon als geheel. Wat past bij jouw doelgroep? Waar wil je naartoe groeien? Samen maken we keuzes die logisch en haalbaar zijn.

- **Focus op échte huidverbetering**

Resultaat staat altijd voorop. Geen snelle trends, maar producten en behandelingen die bijdragen aan langdurige huidverbetering en tevreden klanten.

- **Exclusieve verkoop in de benelux.**

Het merk wordt bewust exclusief aangeboden binnen de Benelux. Zo bouwen we samen aan een sterk en onderscheidend concept, zonder dat het zijn waarde verliest door massadistributie.

Wat dit oplevert

- **Meer vertrouwen bij klanten**

Exclusieve producten die niet zomaar te verkrijgen zijn, geeft jou de professionaliteit die je verdiend.

- **Hogere behandelkwaliteit**

Een duidelijk behandelconcept geeft structuur in je werkwijze. Je weet welke producten je wanneer inzet en waarom. Dat verhoogt niet alleen de kwaliteit van je behandeling, maar ook je professionele uitstraling.

- **Betere retailverkoop**

Jouw klanten, kopen bij jou! En niet online bij een ander.

- **Rust in je voorraad**

Geen tientallen producten die je maar kwijt moet omdat ze anders over de datum gaan.

- **Meer werkplezier**

Wanneer jij werkt vanuit rust en duidelijke productkeuzes, voelt je klant dat direct. De behandeling wordt persoonlijker, gericht en effectiever. Dat vertaalt zich in tevreden klanten die terugkomen. En jij een stuk gelukkiger naar je werk gaat.

- **Stabielere omzet**

Door te investeren in langdurige huidverbetering in plaats van losse behandelingen, bouw je aan duurzame klantrelaties. Dat vertaalt zich in regelmatige boekingen en een stabielere verkoop op de lange termijn.

Dit past bij jou als jij:

- **Passie hebt voor huidverbetering**

Is het jouw droom om klanten te helpen gelukkiger door het leven te laten gaan omdat ze zich niet meer storen aan hun huid?

- **Klanten écht wilt helpen**

Ben jij bereid om te leren hoe je vervolgbehandelingen of kuren kan inzetten en ze ook kan adviseren aan je klant?

- **Openstaat voor tips en groei**

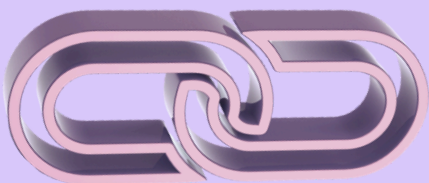
Sta jij open voor persoonlijke groei? Sta je open voor tips en verbeteringen? Sta je open voor trainingen die je verder helpen te ontwikkelen?

- **Niet wilt concurreren op prijs**

Wil jij je expertise behouden met exclusieve producten? Niet hoeven uit te leggen waarom het op internet goedkoper is of makkelijker te bestellen is?

Zullen we kennismaken?

Ik werk graag met salons die met aandacht willen bouwen. Plan een vrijblijvend analysegesprek en ontdek of Rinéa Beauty Pro bij jou past.



Plan een gesprek

Aandacht is geen luxe. Het is
het verschil.



Plan nu jouw vrijblijvend
kennismakingsgesprek!

Dit gesprek vind plaats in onze trainingsruimte of online.

Rinéa Beauty Pro - info@beautycarepartner.com - 0642303263 -
www.beautycarepartner.com - KvK: 64588548